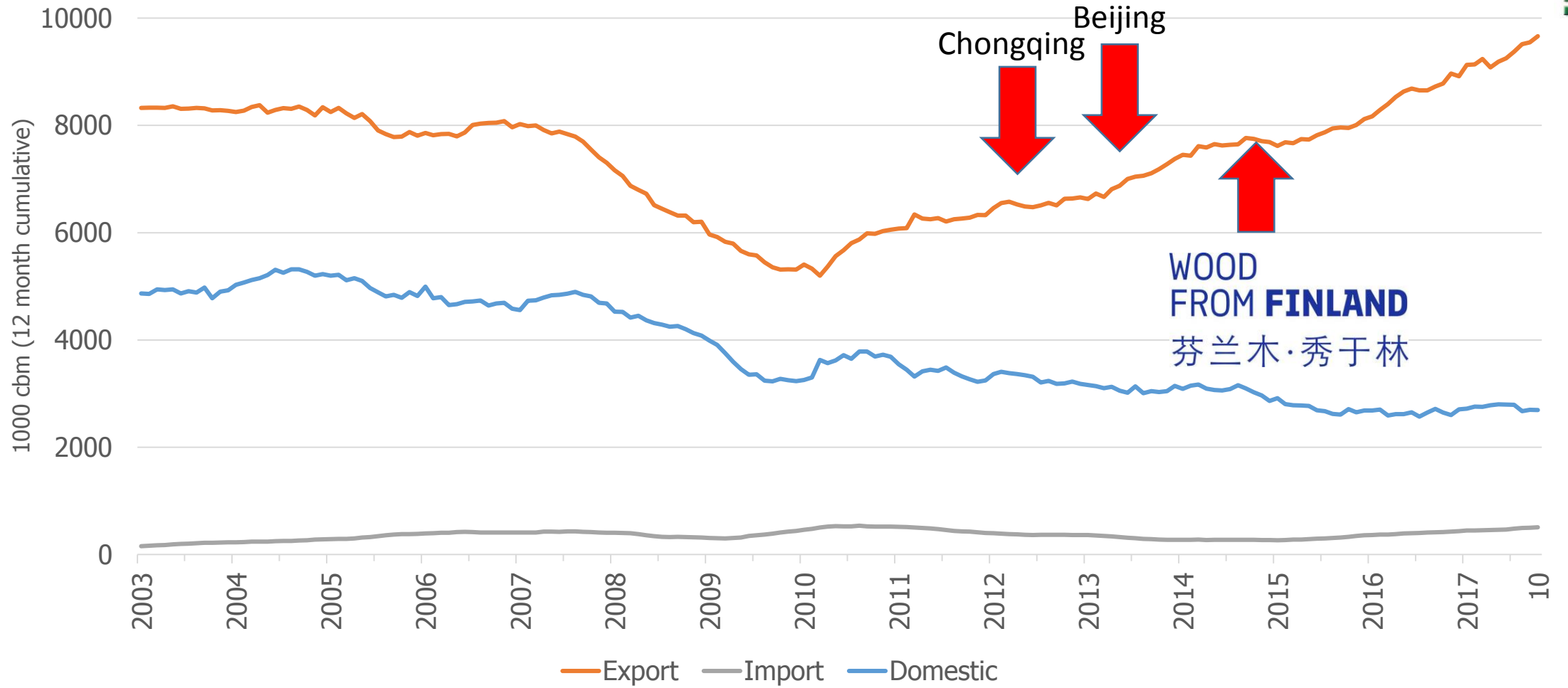




Kokemukset Wood from Finland -ohjelmasta: mitä hyvää ja mitä kehitettävää?
Kai Merivuori, Sahateollisuus ry
Helsinki 22.11.2018



Export and Domestic Sales and Imports of Sawn Softwood



Työvaiheet

Markkinaselvitys

Yhteistyökumppanien identifiointi

CTWDA

CWPA

CNFA

CIDA

Ohjelmasuunnitelma

Resurssitarve

Budjetti

Rahoitushakemus

Yritysten sitouttaminen

Resurssien hankinta

Mr Jyrki Mantere

MS Gao Ya

Ms Anna Ni

Office infra and support

Ohjausryhmän määrittäminen

Vuosisuunnittelu

Toteutus ja seuranta

Mitä on tehty?

Aika	Paikka	Tapahtuma
2015 Elokuu Syyskuu	Peking ja Shanghai Shanghai	Kinan puuyhdistysten CNFA ja CTWPA:n ja Shanghain puukauppiasyhdistyksen tapaamiset WF:n avaus Kiinassa, seminaari ja B2B Shanghain huonekalumessujen yhteydessä WF mukana 5th Global China Wood Trade konferenssissa
Marraskuu	Jiangsu / Wuxi Jiangxi / Nankang Chongqing Chengdu	Teollisuustapaamiset – paikallisyhdistystapaaminen, huonekaluteollisuutta WF seminaari ja B2B-tapahtuma WF seminaari ja B2B-tapahtuma
Joulukuu	IRAN / Teheran	WF ministeri Toivakan delegaatiossa, yhdistys- ja teollisuustapaamiset, B2B-tapahtuma
2016 Tammikuu	Tianjin	WF road show / lounas paikallinen huonekaluyhdistys ja teollisia asiakkaita
Maaliskuu	Peking Dongguang Peking	Puualan yhdistysten tapaamisia, CWPIA ja CTWPA:n ovenvalmistajien komitea Huonekalumessuille osallistuminen, WF-seminaari ja B2B-tapahtuma WF seminaari ja B2B-tapahtuma
Huhtikuu	Anhui / Suur-Shanghai KENIA / Nairobi	Setzuani huonekaluyhdistyksen vierailu Suomeen, B2B-tapahtuma Lahdessa Shenzhenin huonekaluyhdistys Suomessa, tapaamiset huonekalusuunnittelijoiden kanssa Ikkuna-, ovi- ja huonekaluteollisuusvierailut Metsä/puualan seminaari, teollisuusvierailu
Toukokuu Elokuu Syyskuu	Taicang Shanghai Wuhan	CWPIDA vierailu Suomessa, saha- ja tehdasvierailut; normitus ja puurakentaminen WF seminaari WF Shanghain huonekalumessuilla, JME puhumassa myös toisilla huonekalumessuilla WF mukana 6th Global China Wood Trade konferenssissa. WF:llä oma standi näyttelyssä WF mukana konferenssin teollisuusretkeilyllä
Marraskuu	IRAN /Teheran IRAN / Mazandaran Anhui / Huzhou Peking ALGERIA	WF seminaari ja B2B WF seminaari ja B2B ja teollisuusvierailut WF JME puhumassa Global Wood Flooring konferenssissa WF vierailu MOHURD – ministeriössä WF sahoja mukana ministeridelegaatiossa
2017 Tammikuu	Harbin Dalian	WF miniseminaari ja teollisuusvierailut WF miniseminaari ja teollisuusvierailut
Helmikuu Maaliskuu	Xiamen VIETNAM / Hanoi VIETNAM / HC MC DUBAI	CNFA ja CIDA Suomen vierailu WF miniseminaari paikallisille maahantuojille Ministeriö ja puualan yhdistysten tapaamiset WF messuosasto VIDA- huonekalumessuilla, WF seminaari ja B2B-tapahtuma WF messuosasto Dubai Wood Show'ssa
Huhtikuu Toukokuu	INTIA / Gujarat Qingdao	Kiinalaisostajaryhmä teollisuusvierailulla Suomessa Fact finding, asiakastapaamiset markkinatutkimuksen pohjalta WF seminaari ja B2B-tapahtuma
Kesäkuu Elokuu Syyskuu	Chengdu Hongkong ja Kowloon Taicang Shanghai	CTWPA Suomen vierailu, teollisuusvierailut CWPIA Suomen vierailu, teollisuusvierailut WF mukana 7th Global China Wood Trade konferenssissa tapaaminen paikallisyhdistysten kanssa ja miniseminaari Hongkongissa WF seminaari ja B2B-tapahtuma VIP-ostajataapaaminen Suomen Shanghain konsulaatin illallisella Kiinalaisostajaryhmä teollisuusvierailulla Suomessa
Lokakuu Marraskuu	Shanghai Wuhsan	intialaisia ostajia Suomessa teollisuusvierailulla Suomessa WF loppukäyttöseminaari: sisä- ja ulkoerous ja B2B-tapaaminen
2018 Tammikuu Maaliskuu	Peking Intia Bangalore Dubai	CWPIA vuosikokouksen yhteydessä WF seminaari ja roundtable-tapaaminen Kinan puuyhdistysten tapaaminen, vierailu Mohurdissa ja WF teemojen esittely Wood India messut ja asiakastilaisuus Dubai Wood Show
Huhtikuu		Kiinalainen CWPIA ryhmä Suomessa teollisuusvierailulla Kiinalaisostajaryhmä teollisuusvierailulla Suomessa (Hebei huonekaluyhdistys)
Toukokuu	Xiamen Peking	WF seminar ja roundtable meeting WF seminaari ja ministeri Lepän vierailu, B2B-tapahtuma
Kesäkuu Syyskuu	Taicang Shanghai Chongqing	WF seminaari ja B2B-tapahtuma VIP asiakasdinner konsulaatissa 8th Global China Wood Trade konferenssissa
Lokakuu	Guangzhou Dalian	WF seminaari ja B2B WF seminaari ja B2B
Marraskuu	Intia	WF seminaari ja B2B-tapahtuma Delhin ja Mumbai alueella

Miten on tehty?

- Tavoitteena kaupan kasvu, ei tyyli pisteet
- MOU:t kumppanien kanssa
- "kauppa ja byrokraatia" työtapa
- Tapahtumat Kiinassa järjestetty yhteistyössä kumppanien kanssa

Messut

Konferenssit

Seminaarit

- Lähes kaikissa tapahtumissa sahojen match-making
- Kumppanit auttaneet kokoamaan asiakasryhmät Suomen vierailuille

Sahateollisuuden kokemukset Wood from Finland - ohjelmasta

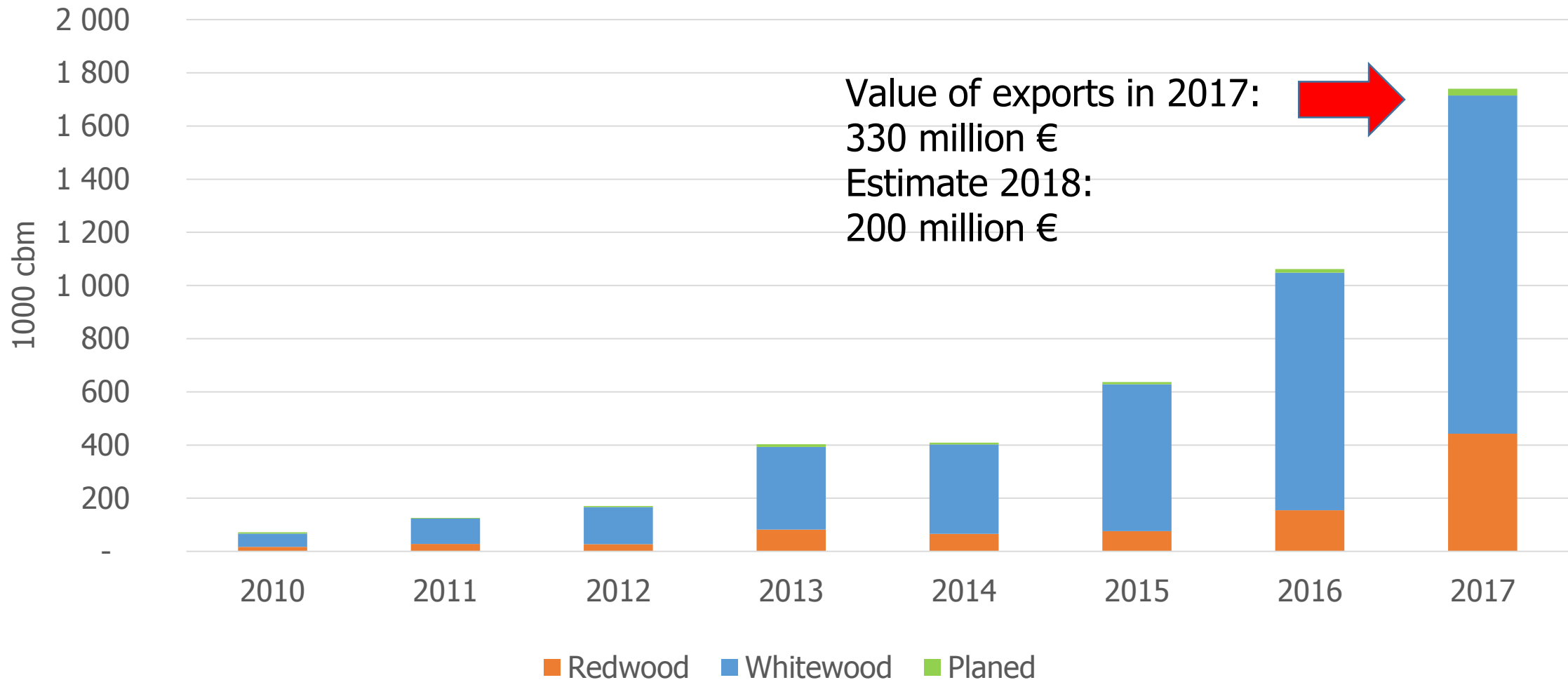
Vahvuudet

- Vientikokemus
 - Riittävä taustatyö kohdemarkkinan kartoittamisessa
 - Yhteistyöverkoston merkitys
- Teollisuuden sitoutuminen
 - Teollisuudella tarve laajentaa markkina-aluetta
 - Kohdemarkkinan todettu tarve
 - Valmius käyttää resursseja kohdemarkkinalla
 - Teollisuus onnistui yhdistämään voimansa
 - Yhtiöiden välinen yhteistyökyky/verkottuminen on vahvistunut
- Keskittyminen
 - Rajattu tuoteryhmä
 - Rajattu kohdemarkkina
 - Toimialaosaaminen täydennettynä kohdemaan asiantuntemuksella
 - Nyt mahdollisuus tukea jalostajien markkinointia
- Business Finland palvelut
 - Arvovaltapalvelut; MMM - ministerien ja TEM - virkamiehen tuki
 - Delegaatiotiimin erinomainen toiminta
 - Team Finland/Finpro/Business Finlandin infra käytettävissä kohdemarkkinalla

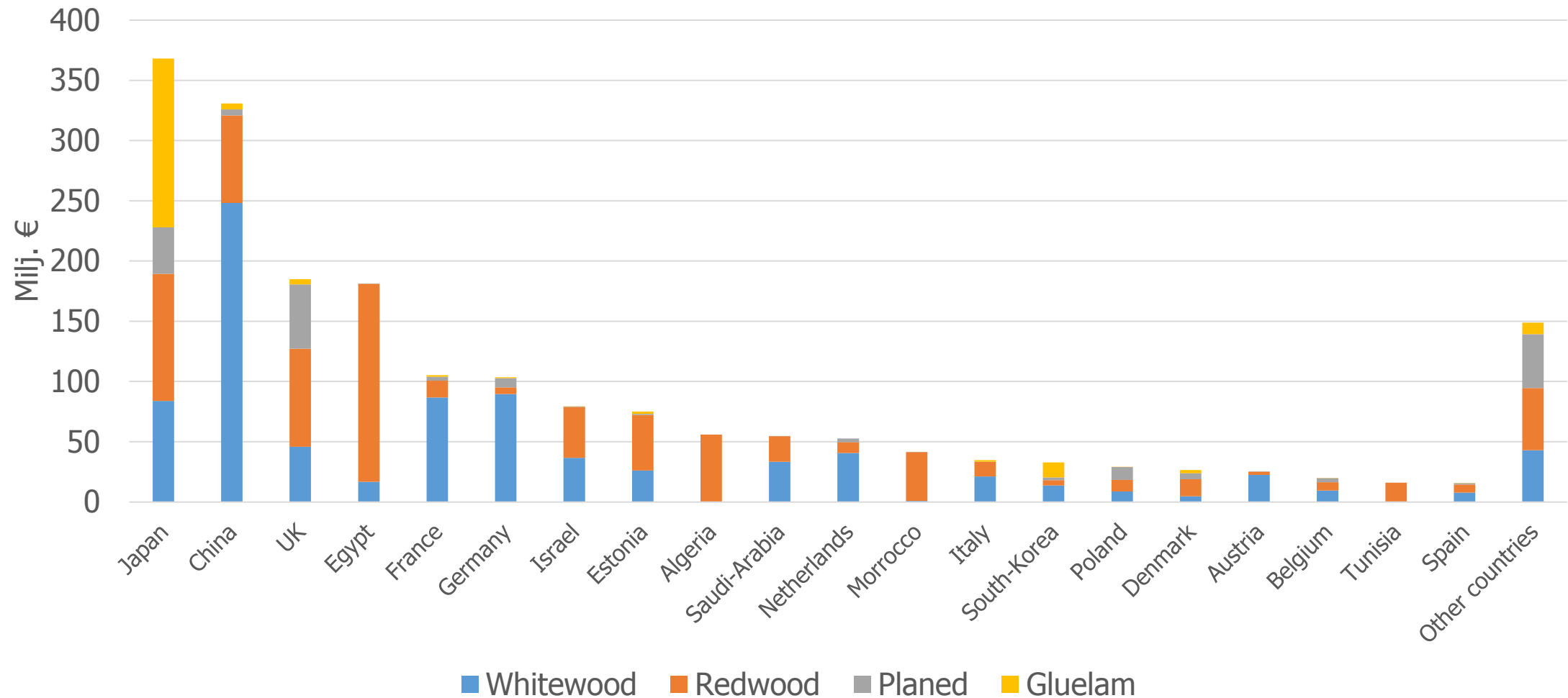
Kehitettävää

- Rahoitus
 - Rahoitus saatiin, mutta ei suunnitellusti
 - Rahoituspäätöksenteko läpinäkymätön ja hidas
 - Yhden luukun periaate ei toteutunut, päinvastoin
- Talouden seuranta
- Ohjelman organisointi
 - Samaa mallia ei voi soveltaa kaikkiin ohjelmiin
 - Pienemmällä byrokratialla pärjätään
 - Teollisuudella tarve ohjelman rahoitukselle, ei johdolle
- Markkinointi
 - Kotimaan markkinointi tarpeetonta, avoin tiedottaminen riittää. Kaikki paukut kohdemaahan.
 - Resursseja tuhlaavaa brändäystä, jossa alussa keskityttiin muuhun kuin teollisuuden brändeihin (Finpro, Team Finland, Business Finland)
- Kokemusten hyödyntäminen
 - Tiedonjako ohjelmien välillä

Export of Sawn and Planed Softwood from Finland to China



TOP 20 Export Countries of Finnish Sawn Softwood





Team
FINLAND

WOOD
FROM FINLAND
芬兰木·秀于林

The Effects of Wood on Human Health as Interior Decoration Material 木材作为室内装饰材料对人体健康的影响

Dr. Tiina Väinö-Kaila, D.Sc (tech),
R&D Manager Woodio Oy
Tiina Väinö-Kaila 博士
Woodio 公司 经理

17/05/2018

13

感觉

- 木材给人温暖和自然的感觉
- 我们所看到的影响我们的感受和我们的幸福
- 当人可以从窗户看到大自然时，恢复得更快









4.1.2019



Lähde: Tulli, Sahateollisuus ry, Metsäteollisuus ry



Finnish Sawmills

Reliable Suppliers of
Customer-driven,
Recyclable and
Low-carbon Footprint
Sawn Softwood
From Sustainable and
Renewable Resources.

Your partners.

Kai Merivuori
Finnish Sawmills Association
Kai.merivuori@finnishsawmills.fi

Tel +358 40 532 2868

